

青山メインランド

会社説明会資料



“あなたの大切なもの大切にしたい”

お客様に選ばれ続ける企業になるにはどうしたら良いのか、そこで導き出された答えが、真に価値のある商品を、心の行き届いたサービスとともにお届けするということでした。

資産価値の高い商品を提供すること、また、お住まいをお考え頂くお客様には、長年快適に住み続けられる住環境を提供すること。

そして、社員一人ひとりが販売からアフターケアに至るまで、「あなたの大切なもの大切にしたい」という当社の理念のもと、常にお客様の視点に立った商品とサービスの提供をこれからもお約束致します。

代表取締役社長 西原良三

ディベロッパーの事業内容

資産運用型 マンション事業

資産運用型マンション
「メインステージ」の販売



賃貸管理事業

「メインステージ」や他社の物件
をお預かりし管理・運営を代行



開発事業 流通事業

当社ブランド「メインステージ」
「ランドステージ」の商品企画・開発



ファミリー マンション事業

分譲ファミリーマンション
「ランドステージ」の販売



自己成長することに価値観を持ち、 自己成長させる為に、代価を払える人

成功する人が正しい、正しくないと言いたいのではなく、みなさんも社会にでて結果を出さないといけない。

理由は、

- ・ お世話になった両親に恩返しがしたい。
- ・ 自分の夢や目標を掴み取る。
- ・ 未来の家族を守る。

色々あるでしょう。その為には成功しないといけない。自己成長しないといけない。

代価とはなにか？何かを手にするには、必ず代価を払わなくてはならない。では、入社してすぐに払えるものは何か？時間と努力。自分が成長することに価値観を持って、自分を成長させる為に時間と努力を払える人を当社は求めます。新入社員が欲しいのではなく、当社を成長・発展させるビジネスパートナーが欲しいと考えています。

長く務める事によって得られる能力

**やりたい事が見つかった時、
すぐ対応できる能力を身に付けてほしい**

青山メインランドの仕事を通じて
得られる5つの力

お金

時間

コミュニケーション
能力

マネジメント
能力

強い意志

上記の5つの「必要な能力」が身につけば、何があっても対応できます。そして当社にはこれら全てを手に入れられる環境があると自負しています。
将来の可能性を広げる為には、自己成長によって「できること」を増やしていく
努力が大切です。

青山アカデミー(資格取得制度)

某資格取得支援予備校のカリスマ講師をヘッドハンティング！
さまざまな資格取得に向けて、講習を行っております。
社員の成長が会社の成長に繋がり、社員の成長は顧客に対する
最大のアフターフォローになると考えております。

<取得できる資格一例>

ファイナンシャルプランナー1級～3級

宅地建物取引主任者

住宅ローンアドバイザー

管理業務主任者

マンション管理士



選考フロー

会社説明会・社員交流会



一次面接(個人面談)



適性・二次面接(個人面談)



職場見学・最終面接(個人面談)



内定